

Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования
БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИНФОРМАТИКИ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ

Кафедра менеджмента

Е.В.Ермакова

Антикризисное управление

Электронный ресурс учебной дисциплины
для студентов специальности
1-40 80 07 «Электронная экономика»

Минск 2022

Оглавление

РАЗДЕЛ I. ЦИКЛИЧНОСТЬ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Тема 1.1. Закономерности развития экономики и кризисы

1. Цель и задачи дисциплины «Антикризисное управление»
2. Системный подход к изучению цикличности и кризисов
3. Сущность и классификация кризисов

Тема 1.2. Кризисы в организации

1. Концепция жизненного цикла организации
2. Виды кризисов развития организации
3. Кризисы, не связанные с цикличностью развития организации
4. Сущность и функции банкротства
5. Причины и стадии банкротства

РАЗДЕЛ II. ДИАГНОСТИКА БИЗНЕСА

Тема 2.1. Методические подходы к диагностике бизнеса

1. Источники информации, используемой для диагностики кризиса и банкротства
2. Расчет и оценка интегрального показателя финансовой устойчивости организации в условиях кризиса
3. Анализ системы критериев оценки положения организации в условиях кризиса
4. Анализ и оценка показателей платежеспособности организации в условиях кризиса

Тема 2.2. Методические подходы к оценке финансового состояния организации в условиях кризиса

1. Задачи и направления анализа финансового состояния организации в ситуации кризиса
2. Анализ и оценка имущественного состояния организации в условиях кризиса
3. Анализ и оценка финансового положения организации в условиях кризиса
4. Анализ и оценка деловой активности организации в условиях кризиса
5. Выявление признаков криминального банкротства

РАЗДЕЛ I. ЦИКЛИЧНОСТЬ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Тема 1.1. Закономерности развития экономики и кризисы

1. Цель и задачи дисциплины «Антикризисное управление»
2. Системный подход к изучению цикличности и кризисов
3. Сущность и классификация кризисов

1. Цель и задачи дисциплины «Антикризисное управление»

Рыночная экономика и коммерческие организации характеризуются цикличностью развития и наличием кризисов. Наступление кризисов закономерно и неизбежно.

Антикризисное управление можно рассматривать как направленное на предотвращение кризисов эффективное управление, включающее планирование, организацию, учет, контроль и анализ.

Антикризисное управление можно рассматривать и как направленное на преодоление кризисов, восстановление деятельности и развитие организации. Следует также различать понятие «управление на уровне организации» и «государственное управление».

Проявлением кризиса в организации является банкротство, в результате проведения процедур которого происходит либо санация, либо банкротство (ликвидация).

Целью дисциплины «Антикризисное управление» является формирование необходимых знаний по определению кризисов в организации, выводу ее из кризиса, преодолению последствий.

Задачи изучения дисциплины «Антикризисное управление»:

- a. усвоение знаний о закономерностях развития социально-экономических систем и кризисов;
- b. изучение организации как системы, причин, видов и последствий кризисов в ее развитии;
- c. овладение навыками диагностики кризисных ситуаций;
- d. изучение системы антикризисного управления;
- e. приобретение основ знаний о нормативно-правовом регулировании антикризисного управления в Республике Беларусь.

Дисциплина «Антикризисное управление» базируется на знаниях экономической теории, макро- и микроэкономики, экономики организации, менеджмента и маркетинга, анализа хозяйственной деятельности.

Разделы курса:

1. Цикличность в развитии экономики.
2. Диагностика бизнеса.
3. Методологические подходы к антикризисному управлению коммерческой организацией.
4. Основные формы антикризисного управления коммерческой организацией.

5. Методологические подходы к исследованию конкурентоспособности организаций в условиях антикризисного управления

2. Системный подход к изучению цикличности и кризисов

Системный подход к изучению цикличности и кризисов требует определения самого понятия «система».

Система – совокупность объектов и процессов, взаимосвязанных и взаимодействующих между собой, которые образуют единое целое, обладающее свойствами, не присущими его составляющим по отдельности.[1. С.14].

Свойствами системы являются:

- целостность, заключающаяся в том, что изменение любого компонента системы оказывает воздействие на все другие компонента системы и приводит к изменению системы в целом; и наоборот, любое изменение системы влияет на все ее компоненты;

-иерархичность, выражающаяся в том, что система может быть рассмотрена как элемент системы более высокого порядка, а каждый ее элемент является системой;

-интегрирование, заключающееся в обладании системой свойствами, отсутствующими у ее элементов, и обладание элементами свойствами, не присущими системе.

Национальная экономика, отрасль или организация рассматриваются как системы.

Социально-экономические системы имеют следующие тенденции:

1. Функционирование представляет собой поддержание жизнедеятельности, сохранение функций, определяющих целостность системы;
2. Развитие – закономерное изменение системы, в результате которого возникает ее новое качественное состояние;
3. Регресс – переход к низшим формам развития, движение назад.

Рыночную экономику можно отнести к сложной, неустойчивой системе, которая в процессе функционирования способна изменять свои внутренние взаимосвязи в зависимости от воздействующих на нее факторов.

Такие системы сначала накапливают новые свойства, а затем в некоторой точке перехода из одного состояния в другое, происходит их качественное изменение. Процессы, сопровождающие такой переход, определяются как экономический кризис.

Развитие системы может происходить как в эволюционной, так и в революционной форме (скачок). Совокупность этих стадий развития во времени образует динамический цикл.

Классическая модель делового цикла включает 4 стадии (фазы):

1. Кризис и спад, проявляющиеся в снижении объемов производства и росте уровня безработицы;
2. Депрессия (застой) характеризуется стабильным, но низким уровнем производства. Сохраняется высокий уровень безработицы, снижаются

- процентные ставки, стабилизируются запасы товаров, падение цен приостанавливается.
3. Оживление сопровождается незначительным оживлением экономики, увеличением объемов производства, снижением уровня безработицы. Растут цены и процентные ставки. Увеличивается спрос на средства производства, что стимулирует развитие других отраслей.
 4. Подъем сопровождается резким увеличением спроса на продукцию отраслей, обеспечивающих НТП. Цены растут. Безработица снижается до минимальных уровней при одновременном росте зарплаты. Усиление диспропорций, рост товарных запасов ведет к следующему кризису экономики.

3. Сущность и классификация кризисов

Кризис – поворотный пункт, резкий, крутой перелом.

Кризис – это крайнее обострение противоречий в социально-экономической системе, угрожающее ее жизнеспособности.

Объективные причины кризисов не зависят от воли и действий людей, связаны с циклическим развитием экономики, отрасли или организации.

Субъективные причины кризисов зависят от воли и действий людей, обусловлены волюнтаризмом и ошибками в управлении.

Внешние по отношению к рассматриваемой системе причины (для организации – политика государства, уровень жизни населения, НТП, для государства – действия других стран, ТНК).

Внутренние причины связаны с рискованной стратегией и тактикой деятельности, недостатками в организации работы, конфликтами в коллективе.

Общие причины характерны для всех систем или всех элементов какой-то системы.

Особенные причины не характерны для всех систем и действуют в отношении отдельных систем или подсистем [1. С.17].

Последствия кризисов могут приводить как к разрушению, так и к обновлению системы.

В зависимости от масштабов проявления кризисы подразделяются на общие, охватывающие всю систему, и локальные, затрагивающие только какую-то ее часть.

В зависимости от проблематики выделяют следующие виды кризисов:

1. Экономические – выражаются в падении объемов производства и продаж, потере конкурентных преимуществ;
2. Финансовые – выражаются в снижении доходности, убыточности, неплатежах;
3. Организационные – связаны с распределением функций, структурой управления;
4. Технологические – связаны с НТП, изменением потребностей людей и организаций;

5. **Психологические** – связаны со стрессами, паникой, что приводит к ухудшению социально-психологического климата в коллективе.

В зависимости от причин возникновения кризисы могут быть:

1. Природными, обусловленными неконтролируемыми людьми явлениями природы;
2. Экологическими, возникающими в результате воздействия человека на природу (истощение ресурсов, загрязнение окружающей среды, опасные технологии);
3. Общественными, вызванными деятельностью людей.

В зависимости от закономерности наступления выделяют кризисы:

1. Регулярные (циклические), являющиеся необходимым этапом развития;
2. Нерегулярные (вызванные природными явлениями, ошибками в управлении).

По степени проявления различают кризисы:

1. Явные;
2. Скрытые.

По времени протекания:

1. Затяжные;
2. Кратковременные.

Кризис – неизбежная фаза развития социально-экономической системы. Кризисы имеют различную природу, причины возникновения и характер проявления. Изучение видов и особенностей протекания кризисов необходимо для их прогнозирования, распознавания, выбора методов антикризисного управления [1. С.20].

Тема 1.2. Кризисы в организации

1. Концепция жизненного цикла организации
2. Виды кризисов развития организации
3. Кризисы, не связанные с цикличностью развития организации
4. Сущность и функции банкротства
5. Причины и стадии банкротства

1. Концепция жизненного цикла организации.

Под **предприятием** (организацией) понимается обособленный имущественный комплекс, используемый коллективом работников и функционирующий в системе общественного разделения труда.

Обособленность подразумевает экономическую самостоятельность, организационную целостность и наличие общего результата деятельности.

В соответствии с концепцией жизненного цикла организации (ЖЦО) процесс развития рассматривается как прохождение организацией нескольких этапов (стадий) в течение цикла своего существования:

- вступления,
- становления,
- экспансии,
- координации,
- кооперации,
- угасания.

Каждый этап включает в себя фазы подъема, кризиса и спада. Причины кризисов могут значительно различаться в зависимости от стадии ЖЦО.

Организация может как прекратить свое существование в течение любого из этапов цикла, так и перейти на следующий, качественно новый уровень, который может характеризоваться иной организационной и производственной структурой, продукцией, технологией, рынками, организационно-правовой формой [1. С.61].

1. **Вступление** (зарождение, младенчество) включает создание новой организации. Предприниматель обсуждает идеи нового бизнеса и принимает решение об его создании. Условиями создания организации являются:

- наличие идеи,
- наличие лидера,
- перспективы производства и продаж.

Особенности организации:

- сплоченность коллектива вокруг лидера,
- простая организационная структура управления,
- большая роль интеллектуального продукта,
- небольшой бюджет,
- отсутствие отлаженных бизнес-процессов,
- мобильность и гибкость в деятельности.

2. **Становление** (юность) – стадия быстрого роста. Преодолевается нехватка первоначального капитала, увеличивается объем продаж. Организация удовлетворяет новые запросы рынка.

Особенности организации:

- усложняется организационная структура управления,
- дифференцируются функции управления,
- определяются основные бизнес-процессы,
- повышается роль маркетинга.

3. **Экспансия** (расцвет) – период роста организации.

Особенности организации:

- ориентация на результат,
- четкая организационная структура и распределение обязанностей,
- система планирования и прогнозирования,
- высокий рост продаж и прибыли,
- создание сети дочерних предприятий и зависимых обществ.

4. **Координация** (стабилизация, аристократизм). Компания достигает зрелости, занимает устойчивое положение на рынке, может становиться монополистом, утрачивая динамизм в развитии. Это первая стадия старения в жизненном цикле фирмы.

Особенности организации:

- высокий уровень внутренней организации,
- значительные объемы продаж и прибыли,
- высокая конкурентоспособность,
- современные технологии,
- массовое производство,
- компания начинает терять гибкость,
- утрачивается творчество,
- сокращаются инновации.

5. **Кооперация** (ранняя бюрократизация) – прекращается дальнейшее совершенствование.

Особенности организации:

- исчезают детали и тонкости обслуживания клиента,
- борьба за выживание не компании, а каждого, кто в ней работает,
- оттеснение менеджеров, способных развивать бизнес, на вторые роли,
- разрастание административно-управленческого аппарата.

6. **Угасание** (бюрократизация и смерть) - характеризует состояние организации в период старения, упадка.

Особенности организации:

- отсутствие работающей команды, ориентации на результат, склонности к изменениям,
- проедание ресурсов,
- утеря связей с внешним миром,
- невнимание к клиентам, которые уходят.

2. Виды кризисов развития организации.

1. **Кризис руководства** чаще возникает на стадии вступления, т.е. при образовании организации.

Причины:

- организационные трудности,
- неблагоприятная рыночная конъюнктура,
- недостаток финансовых ресурсов и специалистов,
- разочарование в идее.

Последствия кризиса – переход на новую стадию или ликвидация. В случае ликвидации потери невелики.

2. Кризис независимости – происходит на стадии становления.

Причины:

- ограниченность финансовых ресурсов и производственных мощностей,
- недостаточная техническая и технологическая оснащенность,
- высокая зависимость от рыночной конъюнктуры,
- неспособность делегировать полномочия при увеличении сложности управления,
 - менее высокий уровень зарплаты, условий труда, чем в крупных компаниях,
 - чрезмерная загрузка работников.

Последствия кризиса - потери невелики.

3. Кризис контроля - может возникнуть на стадиях экспансии и координации.

Причины:

- расширение масштабов деятельности,
- усложнение вертикальных и горизонтальных связей и несоответствие этому процессу прежней организационной структуры,
- появление потенциала выделения из организации другой фирмы,
- недостаток ресурсов.

Неблагоприятные последствия кризиса могут ударить по кредиторам, поставщикам и работникам организации в связи с большими заимствованиями в период роста и вложением средств в долгосрочные проекты.

4. Кризис бюрократии - возникает на стадиях координации и кооперации.

Причины:

- сложность структуры, ослабление связей и управляемости,
- наличие большого управленческого аппарата при отсутствии роста компании,
 - преобладание личных интересов в ущерб целям организации,
 - отсутствие инноваций,
 - значительные непроизводственные расходы.

5. Кризис исхода - на стадиях кооперации и угасания завершается

ликвидацией организации и может быть обусловлен:

- достижением цели,
- бесперспективностью продуктов и технологий,
- антимонопольным воздействием государства [1. С.66].

Последствия: рост безработицы, снижение величины платежей в бюджет.

3. Кризисы, не связанные с цикличностью развития организации.

Кроме кризисов, связанных с цикличностью работы организации, в процессе ее деятельности может возникать множество других кризисов: в производстве, продажах, маркетинге, персонале, исследованиях и разработках, снабжении, финансах. Они характеризуются неблагоприятными текущими значениями или тенденциями изменения различных показателей:

- ухудшение позиции организации и ее продукции на рынке, что проявляется в снижении доли рынка, утрате потребителей и поставщиков, ухудшении конкурентоспособности продукции, снижении ее качества, отказе покупателей от использования продукции организации;

- плохое использование и состояние основных средств, нематериальных активов отражается в снижении коэффициента обновления, увеличении степени износа основных средств, ухудшении их структуры, снижении фондоотдачи и уровня использования производственных мощностей, использовании устаревших технологий;

- ухудшение состояния и использования человеческого капитала выражается в текучести кадров, необеспеченности работниками, увеличении простоев, росте трудоемкости;

- проблемы в сфере затрат на производство и реализацию продукции проявляется в повышении доли условно-постоянных затрат, росте затрат на рубль произведенной продукции, себестоимости отдельных видов продукции, уровня затрат по подразделениям [1. С.67];

- снижение величины финансовых потоков и результатов проявляется в недостатке денежных средств для осуществления текущей хозяйственной и финансовой деятельности, проблемах в расчетах с контрагентами, низком уровне или отсутствии прибыли;

- нерациональная структура управления проявляется в наличии многозвенной системы управления, не обусловленной производственной необходимостью, функционировании дочерних и зависимых предприятий, получающих ресурсы, но не дающих требуемой отдачи [1. С.68].

К объективным причинам возникновения кризисов относятся стихийные бедствия, закономерности экономического развития, проявляющиеся в цикличности.

К субъективным причинам относятся действия менеджера организации.

Под общими причинами понимаются те, которые действуют в отношении всех организаций в рыночной экономике, обусловлены самой природой рынка, его стихийностью и риска предпринимательства.

Под особенными причинами понимаются те, которые действуют в отношении некоторых организаций отрасли или сегмента рынка (добывающие отрасли, энергетика, туризм, общественное питание).

Внешние факторы:

- **экономические.** Состояние экономики страны оказывает воздействующее влияние на деятельность организации. Темпы инфляции, ставки налогов и банковских кредитов, курсы валют, уровень доходов населения создают условия, в которых должны работать и выживать организации.

- **рыночные** факторы,
- **технологические** факторы,
- **социокультурные** факторы.

Внутренние факторы обусловлены ошибочными действиями менеджмента.

Масштаб деятельности и время:

- кризис руководства – вступление, становление,
- кризис независимости – экспансия,
- кризис контроля – координация,
- кризис бюрократии – кооперация,
- кризис исхода- угасание и смерть.

4. Сущность и функции банкротства.

Экономическая несостоятельность – это неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением экономического суда об экономической несостоятельности с **санацией** должника; **банкротство** - неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением экономического суда о банкротстве с **ликвидацией** должника – юридического лица, **прекращением деятельности** должника – индивидуального предпринимателя [1. С.76].

Банкротство представляет собой общественный институт, регулирующий взаимоотношения должника и кредиторов в рамках судебных процедур с учетом интересов работников должника, его собственников.

Банкротство – отказ должника от уплаты долга вследствие отсутствия средств. Таким образом, несостоятельность или неплатежеспособность является необходимой предпосылкой банкротства.

Неплатежеспособность является сигналом о недостаточной эффективности бизнеса.

Временная неплатежеспособность – неспособность должника выполнить обязательства в определенное время, тогда как деятельность предприятия и его активы могут позволить сделать это позже, не служит основанием для банкротства.

В Гражданском праве предусмотрены способы обеспечения обязательств (использование неустойки, залога, поручительства, гарантии и др.) [3].

Устойчивая неплатежеспособность, длящаяся в течение некоторого продолжительного периода времени, свидетельствует о проблемах в ведении бизнеса, невозможного урегулирования долгов обычными способами.

Относительная неплатежеспособность - неспособность должника выполнить обязательства в определенное время, тогда как стоимость имущества превышает сумму его обязательств [1. С.78].

Абсолютная неплатежеспособность - сумма обязательств превышает стоимость имущества должника.

Стоимость имущества по бухгалтерскому балансу может не соответствовать рыночной. Таким образом, неплатежеспособность не может служить единственным критерием несостоятельности фирмы.

Убыточность не является необходимым условием банкротства. Крупные фирмы могут не иметь прибыли в течение одного или нескольких отчетных периодов, но продолжают долго работать.

В условиях инфляции фирмы могут быть неплатежеспособными и при получении прибыли. Длительное отсутствие прибыли является одной из причин банкротства.

Таким образом, несостоятельность (банкротство) - это долговая несостоятельность, отказ должника платить по своим обязательствам из-за отсутствия средств.

В Республике Беларусь может быть дано определение: несостоятельность (банкротство) – признанная экономическим судом неспособность должника исполнить в определенный срок (3 месяца) обязательства в сумме, превышающей установленный минимальный размер (1000 базовых величин), срок исполнения которых наступил, перед кредиторами, работниками и по обязательным платежам.

Целью проведения процедур банкротства является удовлетворение требований кредиторов при соблюдении интересов работников организации, государства и общества в целом посредством финансового оздоровления должника, достижения мирового соглашения или ликвидации организации.

Функции банкротства:

- поддержание рыночной конъюнктурной среды посредством обеспечения расчетов хозяйствующих субъектов по своим обязательствам, их экономической ответственности перед кредиторами вплоть до изъятия собственности и отчуждения бизнеса;

- ограничение предпринимательских рисков – ответственность должника при отсутствии криминальных проявлений в его деятельности ограничивается величиной вложенных в бизнес средств [1. С.77].

5. Причины и стадии банкротства.

Выделяют следующие виды банкротства:

-«несчастное банкротство» - наступает не по вине должника, а вследствие обстоятельств непреодолимой силы (стихийные бедствия, общий экономический кризис) и требует оказания мер государственной поддержки или щадящего отношения к должнику;

-«неосторожное банкротство» - возникает как результат неэффективной деятельности организации, принятия менеджером рискованных решений;

-ложное (фиктивное банкротство) – у должника, объявившего о банкротстве, в действительности имеются возможности удовлетворить требования кредиторов в полном объеме; является уголовным преступлением.

- преднамеренное банкротство наступает в результате умышленных действий или бездействия участников, собственников имущества должника или иных лиц, имеющих право давать обязательные указания или возможность иным образом определять его действия.

Основными внутренними причинами банкротства являются:

- организационные недостатки при создании предприятия;
- недостатки собственного капитала;
- неэффективная хозяйственная и инвестиционная деятельность;
- низкий уровень использования техники, технологии и организации деятельности;
- грубые ошибки менеджмента;

- чрезмерно быстрое расширение бизнеса без достаточного знания рынка и возможностей финансирования;

- нерациональное распределение прибыли, направленное на удовлетворение текущих потребностей, а не на развитие организации;

- «плохие» потребители, которые платят с опозданием или не платят вообще;

- отсутствие долгосрочной стратегии развития бизнеса.

Условно можно выделить следующие **стадии развития банкротства:**

- сокращение объема продаж и прибыли, увеличение производственных запасов, рост доли заемного капитала в источниках средств, простои, неритмичность работы;

- убыточная деятельность и прекращение расширенного воспроизводства;

- «проедание» созданных ранее фондов, недостаток денежных средств, использование внешнего финансирования на заведомо невыгодных условиях, задержки в выплате зарплаты, увеличение текучести кадров, невозможность простого воспроизводства;

- устойчивая неплатежеспособность, значительное снижение объемов производства и продаж, убыточность деятельности, длительные простои, сокращение персонала, банкротство.

РАЗДЕЛ II. ДИАГНОСТИКА БИЗНЕСА

Тема 2.1. Методические подходы к диагностике бизнеса

1. Источники информации, используемой для диагностики кризиса и банкротства
2. Расчет и оценка интегрального показателя финансовой устойчивости организации в условиях кризиса
3. Анализ системы критериев оценки положения организации в условиях кризиса
4. Анализ и оценка показателей платежеспособности организации в условиях кризиса

1. Источники информации, используемой для диагностики кризиса и банкротства

При диагностике вероятности кризиса и банкротства используются данные бухгалтерской и государственной статистической отчетности, другие документы, характеризующие деятельность организации.

Основными источниками информации являются:

- годовой отчет организации с приложениями (бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках и др.), а также квартальная и месячная бухгалтерская, финансовая, статистическая отчетность;
- хозяйственные договоры организации (на поставку продукции и покупку ресурсов, отчуждения имущества и др.);
- данные аналитического учета дебиторов и кредиторов с указанием основания возникновения, величины и срока погашения задолженности;
- журнал-ордер «Главная книга», другие журналы-ордера, оборотные сальдовые ведомости, выписки о движении денежных средств по счетам в банках и первичная учетная документация;
- материалы по инвентаризации, списанию, переоценке имущества;
- учредительные документы, решения органов управления организации;
- приказы, переписка организации.

При использовании бухгалтерской отчетности в целях диагностики банкротства необходимо учитывать ряд особенностей:

- историчность, т.е. фиксация фактов на определенную дату. В связи с этим анализ должен проводиться в динамике, а также в сравнении с аналогичными предприятиями [1. С.116];
- для оценки значений по ряду статей баланса необходимо иметь данные об оборотах за период;
- отражение в отчетности стоимости активов по ценам покупки, а обязательств – по текущей рыночной стоимости. Необходимо провести переоценку активов;

- отражение в отчетности дебиторской задолженности по стоимости на дату ее возникновения, что приводит к завышению стоимости активов (инфляция);

- стоимость организации может как превышать, так и быть меньше бухгалтерской стоимости активов. Положительная разница характеризует стоимость репутации, торговых марок. Отрицательная разница может быть обусловлена проведением обязательных переоценок, осуществленных индексным методом и завышающих стоимость активов организации [1. С.117].

Кроме изучения бухгалтерской и статистической отчетности, необходимо выполнить анализ ситуации в следующих сферах деятельности организации:

- позиция организации и ее продукция на рынке;
- состояние и использование основных средств, нематериальных и других долгосрочных активов;
- состояние и использование персонала;
- затраты на производство и реализацию продукции;
- финансовые потоки и результаты;
- организация и структура управления.

В целях диагностики вероятности наступления кризиса и банкротства организации выработано несколько подходов к анализу их финансово-хозяйственной деятельности, основанных на использовании:

- интегрального показателя финансовой устойчивости;
- системы формализованных и неформализованных критериев;
- ограниченного количества показателей платежеспособности.

2. Расчет и оценка интегрального показателя финансовой устойчивости организации в условиях кризиса.

Интегральные показатели могут рассчитываться с помощью скорингового моделирования, многомерного рейтингового анализа, мультипликативного дискриминантного анализа и других методов.

Методика кредитного скоринга предложена американским экономистом Д. Дюраном в начале 1940-х г.г. Сущность ее заключается в классификации предприятий по степени риска исходя из фактических значений показателей финансовой устойчивости и рейтинга каждого показателя в баллах, полученного с помощью методов экспертных оценок.

В качестве примера рассмотрим скоринговую модель с 3-мя показателями, позволяющими разделять организации на следующие классы:

1-й класс – организации с хорошим запасом финансовой устойчивости, позволяющим быть уверенными в возврате заемных средств;

2-й класс – организации с незначительной степенью риска возврата задолженности;

3-й класс – организации с проблемной задолженностью;

4-й класс – организации с высокой степенью риска банкротства;
5-й класс - организации с высшей степенью риска возврата задолженности и риска банкротства.

Показатели:

- **рентабельность активов, %:**

$$Ra = \text{ЧП} / \text{Аср.год}$$

ЧП – чистая прибыль,

Аср.год – среднегодовая величина активов,

- **коэффициент текущей ликвидности:**

$$K_{\text{ТЛ}} = \text{КА} / \text{КО}$$

КА – величина краткосрочных активов,

КО - величина краткосрочных обязательств,

- **коэффициент финансовой независимости:**

$$K_{\text{ФН}} = \text{СК} / \text{Аср.год}$$

СК – величина собственного капитала,

1-й класс:

$Ra > 30\%$ - 50 баллов,

$K_{\text{ТЛ}} > 2$ - 30 баллов,

$K_{\text{ФН}} > 0,7$ - 20 баллов,

Границы классов – 100 баллов,

2-й класс:

$Ra > 20 - 30\%$ - 35 - 50 баллов,

$K_{\text{ТЛ}} > 1,7 - 2$ - 20 - 30 баллов,

$K_{\text{ФН}} > 0,45 - 0,7$ - 10 - 20 баллов,

Границы классов – 65 - 99 баллов,

3-й класс:

$Ra > 10 - 20\%$ - 20 - 35 баллов,

$K_{\text{ТЛ}} > 1,4 - 1,7$ - 10 - 20 баллов,

$K_{\text{ФН}} > 0,3 - 0,45$ - 5 - 10 баллов,

Границы классов – 35 - 64 балла,

4-й класс:

$Ra > 1 - 10\%$ - 5 - 20 баллов,

$K_{\text{ТЛ}} > 1,1 - 1,4$ - 1 - 10 баллов,

$K_{\text{ФН}} > 0,2 - 0,3$ - 1 - 5 баллов,

Границы классов – 6 - 34 балла,

5-й класс:

$Ra < 1\%$ - 0 баллов,

$K_{\text{ТЛ}} \leq 1,1$ - 0 баллов,

$K_{\text{ФН}} < 0,2$ - 0 баллов,

Границы классов – 0 баллов,

Методика многомерного рейтингового анализа позволяет учитывать не только абсолютные значения показателей разных организаций, но и степень их близости до эталонных показателей.

Методика реализуется в 4 этапа:

1. Обосновываются показатели оценки деятельности организаций, собираются данные по этим показателям и формируется таблица исходных данных.

2. В каждом столбце таблицы определяется максимальное значение показателя, на которое затем делятся все значения этого столбца. Если лучшим является минимальное значение показателя, то он делится на все значения этого столбца. В результате образуется таблица стандартизированных коэффициентов.

3. Все значения стандартизированных коэффициентов возводятся в квадрат и умножаются на величину соответствующих весовых коэффициентов, которые определяются методами экспертных оценок. Затем показатели суммируются по строкам. Полученные суммы являются рейтинговыми оценками результатов деятельности организаций.

4. Рейтинговые оценки ранжируются.

Например, коэффициент текущей ликвидности по шести организациям:

1- 1,8

2- 2,0 - максимальное

3- 1,5

4- 1,7

5- 1,4

6- 1,6

Весовой коэффициент = 1,

Расчет стандартизированных коэффициентов:

1- 0,9

2- 1

3- 0,75

4- 0,85

5- 0,7

6- 0,8

Достоинством данной методики является комплексный подход к оценке финансово-хозяйственной деятельности организаций, возможность сравнения их работы между собой.

Мультипликативный дискриминантный анализ предложен в 1968 г. американским экономистом Э.Альтманом для построения индекса кредитоспособности.

$Z = 3,3K_1 + 1,0K_2 + 0,6K_3 + 1,4K_4 + 1,2K_5$, где

K_1 = прибыль / всего активов,

K_2 = выручка от реализации / всего активов,

K_3 = собственный капитал / привлеченный капитал,

- K_4 = реинвестированная прибыль / всего активов,
 K_5 = собственные оборотные средства / всего активов.
 $Z > 2,675$ – низкая вероятность банкротства.
 $Z < 2,675$ – высокая вероятность банкротства.

3. Анализ системы критериев оценки положения организации в условиях кризиса.

В качестве примера можно привести рекомендации Комитета по обобщению практики аудирования (Великобритания), содержащие перечень разбитых на 2 группы критических показателей для оценки возможного банкротства организации.

К 1-й группе относятся критерии (показатели), свидетельствующие о вероятности банкротства:

- снижение объемов производства и продаж, хроническая убыточность,
- постоянное наличие просроченной кредиторской и дебиторской задолженности,
- чрезмерное использование краткосрочных заемных средств в качестве источников финансирования долгосрочных вложений,
- устойчиво низкие значения коэффициентов ликвидности и наличие тенденции к их снижению,
- хроническая нехватка оборотных средств,
- увеличение до опасных пределов доли заемных средств в общей сумме источников средств,
- наличие сверхнормативных производственных запасов и готовой продукции,
- вынужденное использование новых источников финансовых ресурсов на невыгодных условиях,
- использование основных средств с истекшими сроками эксплуатации,
- неблагоприятные изменения в портфеле заказов,
- потери долгосрочных контактов,
- постоянное невыполнение обязательств перед кредиторами и акционерами,
- ухудшение отношений с организациями финансово-кредитной системы.

Ко 2-й группе относятся критерии (показатели), неблагоприятное значение которых не дают основания рассматривать существующее положение как критическое, но сигнализируют о возможности резкого ухудшения в будущем при непринятии действенных мер. К ним относятся:

- потеря ключевых сотрудников управленческого аппарата,
- вынужденные простои, нарушение ритмичности работы,
- потеря важнейших контрагентов,
- недостаточная диверсификация деятельности,

- участие в судебных разбирательствах с непредсказуемым исходом,
- недооценка необходимости постоянного технического и технологического обновления,
- неэффективные долгосрочные соглашения.

Основными преимуществами такого подхода являются системность и комплексность, а недостатками – более высокая степень сложности принятия решения.

4. Анализ и оценка показателей платежеспособности организации в условиях кризиса.

В соответствии с официально принятым в Республике Беларусь подходом к проведению анализа финансового состояния и выявления неплатежеспособности субъектов хозяйствования в качестве критериев для оценки их состояния используются 3 основных показателя:

- коэффициент текущей ликвидности,
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами,
- коэффициент обеспеченности обязательств активами.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (К об. ос.) характеризует наличие у субъекта хозяйствования собственных оборотных средств, необходимых для его финансовой устойчивости.

$$K \text{ об. ос.} = (СК + ДО - ДА) / КА, \text{ где}$$

- СК – собственный капитал,
- ДО – долгосрочные обязательства,
- ДА – долгосрочные активы,
- КА – краткосрочные активы.

Коэффициент обеспеченности обязательств активами (К об. ак.) характеризует способность субъекта хозяйствования рассчитываться по своим обязательствам.

$$K \text{ об. ак.} = (ДО + КО) / ИБ, \text{ где}$$

- КО – величина краткосрочных обязательств,
- ИБ – итог баланса.

Платежеспособным считается субъект, у которого значения коэффициентов текущей ликвидности и (или) обеспеченности собственными оборотными средствами на конец отчетного периода имеют значения больше нормативных или равны им. Нормативные значения дифференцированы по видам экономической деятельности в соответствии с общегосударственным классификатором Республики Беларусь ОКРБ 005 – 2011 «Виды экономической деятельности» (далее ОКЭБ).

Например, коэффициент текущей ликвидности в обрабатывающей промышленности равен 1,3 - 1,7.

$$K \text{ об. ос.} = 0,2 - 0,3;$$

$$K \text{ об. ак.} \leq 0,85$$

Данная методика не ограничивается рассмотрением указанных трех коэффициентов. Необходимо также исследовать:

- динамику итога бухгалтерского баланса,
- тенденции изменения величины и структуры активов, собственного капитала и обязательств,
- результаты финансовой деятельности, структуру и направления использования прибыли,
- эффективность использования средств,
- структуру источников финансирования,
- ликвидность, оборачиваемость оборотных средств и всех активов.

Достоинствами методики является относительная простота проведения расчетов, наличие информативной базы для их осуществления и дифференциация нормативных значений показателей по видам экономической деятельности. Среди слабых сторон – ограниченность возможностей по сравнению результатов деятельности субъектов хозяйствования и опора только на бухгалтерскую отчетность, которая может быть недостоверной.

Тема 2.2. Методические подходы к оценке финансового состояния организации в условиях кризиса

1. Задачи и направления анализа финансового состояния организации в ситуации кризиса
2. Анализ и оценка имущественного состояния организации в условиях кризиса
3. Анализ и оценка финансового положения организации в условиях кризиса
4. Анализ и оценка деловой активности организации в условиях кризиса
5. Выявление признаков криминального банкротства

1. Задачи и направления анализа финансового состояния организации в ситуации кризиса.

Проведение анализа включает следующие этапы:

- постановка целей и задач анализа,
- составление плана аналитической работы,
- определение перечня необходимой информации,
- сбор и проверка достоверности информации,
- аналитическая обработка информации,
- интерпретация результатов анализа,
- подготовка выводов и рекомендаций,
- оформление результатов анализа.

К важнейшим задачам финансово-экономического анализа относятся:

- определение финансово-экономического положения организации,
- выявление изменений в ее состоянии,
- определение факторов, вызвавших изменение,

- оценка темпов развития организации.

Основными источниками информации при исследовании финансово-экономического положения организации являются:

- документы бухгалтерской отчетности,
- документы государственной статистической отчетности.

Виды анализа:

- вертикальный анализ, в основе которого лежит расчет относительных величин (удельных весов, долей), характеризующих структуру актива или пассива баланса, выручки или себестоимости, использование горизонтального анализа, характеризующего структурные сдвиги;

- горизонтальный анализ, в основе которого лежит расчет темпов роста показателей, статей баланса, отчета о прибылях и убытках или другой отчетности; позволяет выявить тенденции изменения показателей;

- коэффициентный анализ, основанный на расчете и оценке величин и тенденций изменения финансовых и экономических коэффициентов (коэффициент ликвидности, коэффициент оборачиваемости, коэффициент эффективности и др.).

Принципы анализа:

- сравнение данных с нормативными, прошлыми, средними и другими значениями;

- использование достоверной информации;

- учет взаимосвязи данных;

- выводы для принятия решений.

Направления финансово-экономического анализа:

- анализ и оценка имущественного положения позволяют определить состояние и потенциал для развития организации с точки зрения тенденций изменения активов и источников их формирования;

- анализ и оценка финансового состояния дают возможность выявить способность организации вести текущую хозяйственную деятельность и степень ее риска с точки зрения ликвидности активов, наличия собственных оборотных средств, платежеспособности и финансовой устойчивости;

- анализ и оценка деловой активности показывает динамичность, результативность и эффективность деятельности организации в целом и по отдельным направлениям, ресурсам и рынкам, позволяет определить потенциал экономического роста.

2. Анализ и оценка имущественного состояния организации в условиях кризиса.

Имущественное состояние организации определяется величиной и структурой ее активов и источников их формирования. Оно во многом определяет экономический потенциал организации и ее финансовую устойчивость.

Анализ имущественного состояния предполагает проведение вертикального и горизонтального анализа активов, собственного капитала и обязательств по бухгалтерскому балансу, результатов деятельности по отчету о прибылях и убытках.

Наиболее информативную картину дает поквартальный анализ за период не менее 2-3 лет.

При анализе динамики итога бухгалтерского баланса сопоставляются данные за несколько периодов. Уменьшение в абсолютном выражении итога бухгалтерского баланса свидетельствует о сокращении организацией хозяйственного оборота.

Увеличение итога бухгалтерского баланса свидетельствует как о расширении хозяйственного оборота, так и о влиянии переоценки отдельных активов.

При рассмотрении структуры бухгалтерского баланса анализ проводится на основе удельных показателей, рассчитанных к итогу баланса, который принимается за 100%. Определяется как величина изменений данных показателей в структуре баланса, так и их направленность (увеличение или снижение).

Исследование структуры правой части бухгалтерского баланса дает возможность определить долю собственных и заемных средств (а также отдельных их элементов) в источниках финансирования хозяйственной деятельности.

Увеличение доли собственных средств (за счет роста уставного или добавочного капитала, прибыли) способствует росту финансовой устойчивости организации. Наличие нераспределенной прибыли рассматривается как источник пополнения оборотных средств и снижения краткосрочной кредиторской задолженности.

При исследовании краткосрочных обязательств проводится анализ структуры и тенденций изменения краткосрочных кредитов и займов, кредиторской задолженности (в т.ч. перед контрагентами, по расчетам с персоналом, по налогам и сборам, по социальному страхованию и обеспечению, по лизинговым платежам), прочих краткосрочных обязательств.

Увеличение доли заемных средств в источниках финансовых активов является признаком усиления финансовой неустойчивости организации и повышения степени ее финансовых рисков.

При изменении активов организации анализируется их структура, участие в основной деятельности, ликвидность. К высоколиквидным активам относятся: денежные средства и краткосрочные финансовые вложения. К наиболее труднореализуемым активам – основные средства (недвижимость), незавершенное строительство, нематериальные активы.

При анализе основных средств учитывается изменение их стоимости и удельного веса (порядок учета, переоценка, инфляция), движения (выбытие, ввод в эксплуатацию) на основании данных бухгалтерского учета. Рассматриваются тенденции изменения вложений в долгосрочные активы, в т.ч. незавершенные капитальные вложения и оборудование к установке.

Изменение структуры активов в сторону увеличения краткосрочных активов свидетельствует:

- о формировании мобильной структуры активов, способствующей ускорению оборачиваемости средств организации,
- об отвлечении части средств на кредитование потребителей, дочерних организаций и прочих дебиторов,
- о сокращении производственной базы,
- об искажении реальной оценки основных средств.

Анализируются тенденции изменения различных элементов краткосрочных активов. Увеличение удельного веса запасов может показывать

- наращивание потенциала ведения основной деятельности;
- стремление за счет вложений в производственные запасы и затраты защитить денежные активы от обесценивания;
- нерациональность стратегии.

Для анализа результатов финансовой деятельности используются данные отчета о прибылях и убытках и отчета об изменении капитала. Убыточная работа свидетельствует об отсутствии внутреннего источника пополнения собственных средств для ведения деятельности. При наличии прибыли анализируются направления ее использования: платежи в бюджет, отчисления в фонды и на иные цели.

Левая часть баланса:

- долгосрочные активы,
- краткосрочные активы.

Правая часть баланса:

- собственный капитал,
- долгосрочные обязательства,
- краткосрочные обязательства.

Собственные оборотные средства = краткосрочные активы - краткосрочные обязательства.

3. Анализ и оценка финансового положения организации в условиях кризиса.

Финансовое положение организации характеризуется ее финансовой устойчивостью и платежеспособностью и оценивается с точки зрения краткосрочной и долгосрочной перспектив. В краткосрочном периоде основным критерием оценки является ликвидность организации, в долгосрочном - структура источников финансирования и степень зависимости от кредиторов.

Общий подход к оценке финансового состояния организации заключается в определении соответствия значений показателей нормативным величинам, а также их благоприятных или неблагоприятных тенденций изменения.

Различают ликвидность активов и ликвидность организации. Ликвидность организации (платежеспособность) показывает ее способность свое-

временно погашать текущие обязательства и оценивается с помощью коэффициентов:

- текущей ликвидности – характеризует общую обеспеченность организации краткосрочными активами для ведения деятельности и своевременного погашения краткосрочных обязательств:

коэффициент текущей ликвидности:

$$К_{тл} = КА / КО$$

КА – величина краткосрочных активов,

КО - величина краткосрочных обязательств,

Коэффициент текущей ликвидности должен быть не меньше нормативного значения, желателен рост в динамике.

-быстрой (срочной ликвидности) Ксрл – показывает обеспеченность организации относительно высоколиквидными краткосрочными активами для своевременного погашения краткосрочных обязательств:

$$К_{срл} = (ДС + ЛДЗ + КФВ) / КО$$

ДС – денежные средства,

ЛДЗ – ликвидная дебиторская задолженность,

КФВ – краткосрочные финансовые вложения.

Ксрл > 1. Рост в динамике.

Коэффициент абсолютной ликвидности (Кабл) - характеризует долю краткосрочных обязательств, которая может быть погашена немедленно [1. С.143].

$$Кабл = (ДС + КФВ) / КО$$

Рассчитывается также ряд других показателей, определяющих степень платежеспособности и финансовой устойчивости организации:

- **величина собственных оборотных средств** – характеризует ту часть собственного капитала, которая является источником покрытия краткосрочных активов,

- **коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами** – указывает на наличие или отсутствие у организации собственных оборотных средств, необходимых для ее финансовой устойчивости:

$$Кобср = (СК + ДО - ДА) / КА -$$

должен быть не меньше нормативного значения, желателен рост в динамике.

СК – собственный капитал,

ДО – долгосрочные обязательства,

ДА – долгосрочные активы,

КА – краткосрочные активы.

- **доля собственных оборотных средств в покрытии запасов** (Дзап) – характеризует ту часть стоимости запасов, которая покрывается собственными оборотными средствами:

$$Д\ зап = (СК - ДА) / (З - ТО)$$

З – запасы,

ТО – товары отгруженные.

Д зап > 0,5 и желателен рост в динамике.

- коэффициент обеспеченности обязательств активами-(Какт) свидетельствует о способности организации рассчитываться по своим обязательствам путем продажи активов:

$$K_{\text{акт}} = (ДО + КО) / (ИБ)$$

ИБ – итог баланса.

$K_{\text{акт}} \leq 0,85$ - желательно отсутствие роста в динамике.

- коэффициент обеспеченности просроченных обязательств активами - характеризует способность организации расплачиваться по своим просроченным обязательствам путем продажи активов.

Финансовая устойчивость, обеспечивающая стабильность деятельности организации в долгосрочном периоде, может быть охарактеризована с помощью следующих показателей:

- коэффициент автономии (финансовой независимости) (Кавт) – показывает долю владельцев организации в общей сумме средств, авансированных в ее деятельность:

$$K_{\text{авт}} = СК / ИБ$$

$K_{\text{авт}} > 0,6$ и желателен рост в динамике [1. С.144].

- **коэффициент структуры долгосрочных вложений** – характеризует ту часть долгосрочных активов, которая профинансирована кредиторами,

- **коэффициент соотношения привлеченных и собственных средств** (Кс) показывает структуру авансированных средств и дает наиболее общую оценку финансовой устойчивости организации.

$K_{\text{с}} = (ДО + КО) / СК$ - желательно отсутствие роста в динамике.

Анализ финансового состояния увязывается с имущественным. Снижение платежеспособности при расширении оборота является признаком рискованной стратегии развития.

Исследование структуры правой части бухгалтерского баланса помогает установить причины финансовой неустойчивости и роста неплатежеспособности, связанные с высокой долей заемных средств в источниках, привлеченных для финансирования хозяйственной деятельности, или постоянное получение убытков, снижающее величину и долю собственного капитала.

4. Анализ и оценка деловой активности организации в условиях кризиса.

Анализ и оценка деловой активности направлены на выяснение динамики, результативности и эффективности основной деятельности организации. Оценка деловой активности на качественном уровне может быть получена в ре-

зультате сравнения деятельности организации и родственных по сфере приложения капитала.

Такими критериями могут быть широта рынков сбыта, наличие и доля продукции, поставляемой на экспорт, репутация организации. При качественной оценке целесообразно учитывать также сравнительную динамику изменения основных показателей финансово-хозяйственной деятельности. Оптимальным считается соотношение:

$T_{пр} > T_{вр} > T_{а} > 100\%$, где

$T_{пр}$ – темп изменения прибыли от реализации,

$T_{вр}$ - темп изменения выручки от реализации,

$T_{а}$ - темп изменения активов.

Соблюдение этого соотношения означает, что

- экономический потенциал организации, определяемый величиной активов, возрастает,

- по сравнению с ростом экономического потенциала выручка от реализации возрастает более высокими темпами, т.е. ресурсы организации используются более эффективно,

- прибыль от реализации возрастает опережающими в сравнении с ростом выручки от реализации темпами, что свидетельствует об относительном снижении издержек производства и реализации.

Причинами несоблюдения соотношения могут быть освоение новых направлений приложения капитала, реконструкция и модернизация, которые связаны со значительными вложениями финансовых ресурсов, не дающих быстрой выгоды, но окупающихся и обеспечивающих повышение конкурентоспособности организации в долгосрочном периоде.

Количественная оценка деловой активности производится по двум направлениям:

- степень выполнения плана по основным показателям, обеспечение заданных темпов их роста,

- уровень результативности деятельности и эффективности использования ресурсов.

При проведении анализа по второму направлению могут быть рассчитаны показатели, характеризующие эффективность использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов:

- производительность труда,

- фондоотдача,

- коэффициент использования производственной мощности,

- материалоемкость и энергоемкость продукции,

- продолжительность операционного и финансового цикла,

- оборачиваемость различных элементов капитала.

Длительность операционного цикла = период оборота производственных запасов + период оборота дебиторской задолженности.

Длительность финансового цикла = длительность операционного цикла – период оборота кредиторской задолженности.

Период оборота производственных запасов = средняя величина производственных запасов в затратах * 365 / себестоимость реализованной продукции.

Период оборота дебиторской задолженности = средняя величина дебиторской задолженности * 365 / выручка от реализации в кредит.

Период оборота кредиторской задолженности = средняя величина кредиторской задолженности * 365 / объем закупок в кредит.

Коэффициент использования производственной мощности = выпуск продукции за год / среднегодовая производственная мощность.

Другие показатели дают оценку результативности финансово-хозяйственной деятельности:

- величина прибыли (убытка) от реализации, по текущей, финансовой и инвестиционной деятельности, налогооблагаемой прибыли и чистой прибыли (убытка) [1. С.146],

- рентабельность продукции характеризует способность получать прибыль с каждого рубля расходов, затраченных на производство и реализацию продукции,

- рентабельность продаж показывает, сколько прибыли приходится на рубль выручки от реализации,

- рентабельность собственного капитала позволяет оценить, какая часть собственного капитала возобновляется в течение года,

- рентабельность активов показывает, сколько прибыли приходится на рубль всех вложенных в деятельность организации средств вне зависимости от источников их финансирования.

Оценка динамичности развития производится путем расчета и сравнения темпов роста выручки, прибыли и авансированного капитала, анализа темпов изменения других важнейших показателей финансово-хозяйственной деятельности.

К обобщающим показателям деловой активности относятся:

- ресурсоотдача (коэффициент оборачиваемости авансированного капитала) – характеризует объем реализованной продукции, приходящейся на рубль средств, вложенных в деятельность организации:

ресурсоотдача = выручка от реализации / среднегодовая стоимость активов.

- коэффициент устойчивости экономического роста – показывает какими в среднем темпами может развиваться организация в дальнейшем, не меняя сложившееся соотношение между различными источниками финансирования, и распределение прибыли:

коэффициент устойчивости экономического роста = (чистая прибыль – дивиденды) / собственный капитал.

5. Выявление признаков криминального банкротства.

Выделяют обычное и криминальное банкротство. К криминальным преступлениям относятся:

- ложное банкротство – подача индивидуальным предпринимателем или должностным лицом юридического лица в экономический суд заявления должника о своем банкротстве, иных документов, содержащих заведомо недостоверные сведения о неплатежеспособности должника, имеющей или приобретающей устойчивый характер, в целях признания его банкротом;

- преднамеренное банкротство – умышленное создание или увеличение неплатежеспособности, совершенное индивидуальным предпринимателем или должностным лицом, учредителем (участником), собственником имущества юридического лица в личных интересах или в интересах других лиц;

- сокрытие банкротства – сокрытие имеющей или приобретающей устойчивый характер неплатежеспособности, совершенное индивидуальным предпринимателем или должностным лицом, учредителем (участником), собственником имущества юридического лица путем представления сведений, не соответствующих действительности, подделки документов, искажение бухгалтерской отчетности или иным способом, повлекшим причинение ущерба кредиторам в крупном размере [1. С.148].

- препятствование возмещению убытков кредиторам – сокрытие, отчуждение, повреждение или уничтожение имущества индивидуального предпринимателя или юридического лица, неплатежеспособность которых имеет или приобретает устойчивый характер, с целью сорвать или уменьшить возмещение убытков кредиторам, совершенные индивидуальным предпринимателем или должностным лицом, учредителем (участником) либо собственником имущества юридического лица, повлекшие причинение ущерба кредиторам в крупном размере.

Проводимый с целью выявления признаков криминального банкротства анализ финансового состояния выполняется в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 12 декабря 2011 г. №1672 «Об определении критериев оценки платежеспособности субъекта хозяйствования», «Инструкцией о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъекта хозяйствования, утвержденной постановлением Министерством Финансов Республики Беларусь и Министерством Экономики Республики Беларусь от 27 декабря 2011 г. №140 / 206, и «Инструкцией о порядке определения (отсутствия) признаков ложной экономической несостоятельности (банкротства), преднамеренной экономической несостоятельности (банкротства), сокрытия экономической несостоятельности (банкротства) или препятствия возмещению убытков кредиторам, а также подготовки экспертных заключений по этим вопросам, утвержденной постановлением Министерством Экономики Республики Беларусь от 4 декабря 2012 г. №140 / 107.

К признакам ложного банкротства относятся:

- отсутствие неплатежеспособности должника, имеющей или приобретающей устойчивый характер, на дату обращения должника в суд с заявлением о банкротстве;

- наличие у должника возможности удовлетворять требования кредиторов в полном объеме на дату обращения должника в суд с заявлением о своем банкротстве и представление должником в суд доказательств, содержащих недостоверные сведения о составе его имущества или обязательств.

Признаками преднамеренного банкротства и препятствования возмещению убытков кредитору являются неплатежеспособность должника, вызванная действиями (бездействием) его собственника, учредителей (участников), индивидуального предпринимателя или иных лиц, имеющих право давать обязательные для должника указания либо имеющих возможность иным образом определять его действия.

Для установления наличия или отсутствия этих признаков проводятся:

- исследование документов с целью выявления соответствия сделок и действий (бездействия) указанных выше лиц требованиям законодательства и выявления сделок действий (бездействия), направленных на уменьшение стоимости или размера имущества должника либо на увеличение размера платежных обязательств к должнику,

- анализ сделок должника, заключенных на заведомо невыгодных условиях, повлекших существенное изменение значений коэффициентов текущей ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами и обеспеченности обязательств активами, а также величины чистых активов,

- расчет коэффициентов текущей ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, обеспеченности обязательств активами и оценка платежеспособности должника, исследование документов с целью выявления фактов представления должником сведений, содержащих недостоверную информацию о платежеспособности должника.

Литература

1. Смольский, А.П. Антикризисное управление: учеб. пособие / А.П. Смольский. – Минск, 2018. – 352 с.
2. Об экономической несостоятельности (банкротстве): Закон Республики Беларусь о 13 июля 2012 г. №415 – 3: с изм. и доп.
3. Гражданский кодекс Республики Беларусь 7 дек. 1998 г. №218 –3: с изм. и доп.
4. Быков. А.А. Антикризисный менеджмент: учеб. Пособие для слушателей программы МВА / А.А. Быков, Т.Н. Беляцкая. – Минск, 2003. – 256 с.
5. Беляцкая Т.Н. Электронная экономика: генезис и развитие: монография / Т.Н. Беляцкая. – Lap Lambert Academic publishing, 2014. – 205 с.
6. Электронная экономика: теории, модели. Технологии / Т.Н. Беляцкая [и др.]; под общ.ред. Т.Н. Беляцкой, Л.П. Князевой. –Минск: БГУИР, 2016. – 252 с.